

# ANWALT AKTUELL

Das Magazin für erfolgreiche Juristen und Unternehmen

[www.anwaltaktuell.at](http://www.anwaltaktuell.at)



# Die Stärke eines begeisterten Teams

Vom „Geheimtipp“ zum ernsthaften Konkurrenten etablierter Wirtschaftskanzleien hat sich in kurzer Zeit die Wiener Sozietät Willheim Müller entwickelt

**D**ie Wiener Wirtschafts „Boutique“-Kanzlei Willheim Müller hat ein flottes Wachstum hinter sich. In sieben Jahren ist das ehrgeizige Team in der Rockhgasse (Nähe juristische Fakultät) zu einem „Hecht im Karpfenteich“ geworden. Für bemerkenswerte Causen in M & A, Bau- und Immobilienrecht, anspruchsvolle Wirtschaftsrechtsthemen und Schiedsgerichtsbarkeit.

**AA: Frau Dr. Müller, wie sehen Sie als Gründungspartnerin die bewegten letzten Jahre?**

**DDr. Katharina Müller:** Seit der Gründung in der Naglergasse hat sich ziemlich viel getan bei uns. Wir sind heute eine Struktur mit 20 Juristen und 35 Mitarbeitern. Wir haben eine Kanzlei mit zwischenzeitlich über 1.000 Quadratmetern mit einem, wie wir glauben, sehr professionellen Kanzleimanagement. Besonders wichtig ist mir, dass wir es geschafft haben, eine ziemlich einzigartige Entwicklung zu nehmen, nämlich ausgehend von einer Zwei-Personen-Kanzlei ein sehr effektives Team aufzubauen, das sich national und international mit Causen beschäftigt,



**Dr. Johannes Willheim**



© Peter Pflug 2012

die sonst nur von Großkanzleien bewältigt werden. Dies mit einem Team, das – trotz harter Arbeit – voller Begeisterung bei der Sache ist. Die Begeisterungsfähigkeit, die wir uns bewahrt haben, ist für mich eines der wesentlichen Assets dieser Kanzlei.

**AA: Für welche Themen, Herr Dr. Willheim, steht die Kanzlei?**

**Dr. Johannes Willheim:** Wir sagen noch immer voll Stolz von uns, dass wir eine Full-service-Wirtschaftskanzlei mit Boutique-Status sind. Wir decken mittlerweile das gesamte Spektrum ab, das Full-Service-Wirtschaftskanzleien bieten, vom klassischen Corporate, M & A, Commercial, Immobilienrecht, Stiftungsrecht, Baurecht, Infrastrukturprojekte, Wettbewerbsrecht, Kartellrecht, Vergaberecht, IT-Recht und Schiedsgerichtsbarkeit.

In jenen Bereichen, in denen wir als „kleine Boutique“ begonnen haben, nämlich dem Kartell- und Wettbewerbsrecht, dem Stiftungsrecht, dem Recht der regulierten Industrien (insbesondere Energie,

Tabak und Rundfunk) sowie dem Baurecht, genießen wir trotz mittlerweile breiter Aufstellung Boutiquenstatus. In jenen Bereichen, in denen die Wirtschaftskanzleien, die schon lange am Markt sind und den



**Dr. Manuela Maurer-Kollenz**

Wettbewerbsvorteil der wesentlich längeren Marktpräsenz für sich nutzen können, punkten wir durch unsere Nischenkenntnisse. Wenn es zum Beispiel um Transaktionen im Energie- oder Life Sciences-Bereich oder etwa um effektives Claimmanagement bei komplexen Bau- und

Infrastrukturprojekten geht, gehören wir inzwischen zur ersten Wahl im Vergabeprozess.

**AA: Frau Dr. Maurer-Kollenz, was hat Sie begeistert, zu Willheim Müller zu kommen?**

**Dr. Manuela Maurer-Kollenz:** Ich kenne die beiden Kanzlei-gründer schon seit 20 Jahren und habe ein besonderes Vertrauensverhältnis zu ihnen. Ich finde, dass diese Kanzlei eine Plattform für Individualisten bietet. Das Schöne ist, dass man hier nicht in einen Rahmen gepfercht wird, sondern dass man einen Freiraum findet, die besondere Individualität als Anwalt auszuleben. Ich bezeichne unser Team gern als „Diversität der Anwälte“. Es gibt, glaube ich, in keinem Beruf so verschiedene Ansätze. Das Ziel ist es, den passenden Anwalt zum passenden Klienten zu bringen. In dieser Kanzlei ist die Wertschätzung für die verschiedensten Ansätze, Anwalt zu sein, gegeben.

**Dr. Stephan Winklbauer:** Ja, ich bin auch einer, der sich





**DDr. Katharina Müller**

in dieser besonderen Struktur hier wohlfühlt. Wir sind ein Team, das zusammenhält, auch wenn jeder an seinen eigenen Dingen arbeitet.

Es herrscht bei uns eine sehr offene und unkomplizierte Kommunikation. Man trifft sich beim Mittagstisch und diskutiert die einzelnen Fragen miteinander. Es gibt natürlich auch teamübergreifende Tätigkeiten, wenn man an großen Causen arbeitet.



**Dr. Stephan Winklbauer**

Außerdem haben wir eine Open-Door-Policy. Ganz wichtig scheint mir aber, dass wir durch diese Struktur und diesen Schulterchluss an Experten sehr viel interessantere und wertvollere Causen akquirieren können.

**Dr. Johannes Willheim:** Es war von Anfang an Grundprinzip dieser Kanzlei, dass wir uns Experten für verschiedenste Themen gesucht haben. Das sind Fachleute, die durch sich selber und nicht

nur durch die Marke strahlen. Es ist uns mehrfach gelungen, durch die richtige Kombination juristischer Expertise Aufträge an Land zu ziehen, zum Beispiel die Betreuung des führenden japanischen Online-Anbieters. Stephan Winklbauer betreut den Bereich IT und E-Commerce, ich kümmere mich um die Corporate und Commercial-Schiene. Zusammen haben wir den Mandanten im Rahmen eines Beauty-Contests überzeugt.

**AA: Wie sehen Sie die Kanzlei und Ihre persönliche Tätigkeit hier, Herr Magister Eichberger?**

**Mag. Gerhard M. Eichberger:**

Es ist eine Atmosphäre, in der ich mit Vergnügen arbeite.

Mein Schwerpunkt liegt im Corporate-Bereich, Gesellschaftsrecht und Schiedsverfahren. Ich habe früher in einer größeren Kanzleistruktur gearbeitet. Für mich ist diese kleinere, überschaubare Struktur angenehmer, speziell auch, weil ich in mehreren Rechts-



**Mag. Michael Bodmann**

bereichen tätig sein kann, was in Großkanzleien nicht möglich ist.

Besonders erfreulich finde ich es auch, dass unsere Mandate mindestens auf gleichem Niveau spielen wie in deutlich größeren Kanzleien.

**AA: Was hat Sie gereizt, Willheim Müller-Partner zu werden, Herr Magister Bodmann?**

**Mag. Michael Bodmann:** Der Einstieg in diese Kanzlei hat mich schon während der Stu-

dienzeit gereizt. Die Kanzlei hat mir von ihrem Auftreten her immer einen sehr guten Eindruck gemacht und mir ein sehr dynamisches Bild vermittelt. Nach vier Jahren in einer großen Wirtschaftskanzlei habe ich mich entschlossen, hierher zu wechseln, weil mich auch das unternehmerische Denken, das hier herrscht, und die fachliche Spezialisierung im Immobilienbereich, in dem ich tätig bin, sehr angesprochen haben. Als Immobilienrechtler freut es mich, dass ich hier sowohl im Bauvertragsrecht wie auch im Liegenschafts- und Wohnrecht Causen auf höchstem Niveau in einem spezialisierten Team bearbeiten kann. Zugleich wird mir als jungem Rechtsanwalt aber auch die Möglichkeit geboten, hier einen eigenen Mandantenstock aufzubauen.

**AA: Herr Dr. Kall, Sie kommen gerade von einer Gerichtsverhandlung. Gut gelaufen?**

**Dr. Bernhard Kall:** Es war sehr spannend. In dieser Verhandlung hat sich gezeigt, dass wir Arbeit mit höchster Qualität abliefern. Die Einstiegsworte des Vorsitzenden in Richtung gegnerischem Vertreter waren: Herr Kollege, haben Sie den Schriftsatz des Herrn Dr. Kall gelesen? Er bejahte. Darauf der Richter: Das ist das Musterbeispiel eines gelungenen Schriftsatzes! Die Verhandlung hat zehn Minuten gedauert, der Antrag der Gegenseite ist abgewiesen worden. Das zeigt, dass wir obwohl wir im Vergleich zu Großkanzleien in kleineren Struktur arbeiten, trotzdem zumindest auf dem gleich hohen Level arbeiten wie die so genannten Großen. Der Einsatz für den einzelnen Mandanten steht bei uns nach wie vor im Vordergrund. Der Anwalt fährt eben noch persönlich zur Verhandlung hin. Ich bin schon eine Weile länger als Kollege Bodmann hier, kann aber auch aus eigener Erfahrung sagen, dass die Kanzlei die Möglichkeit bie-



**Mag. Gerhard M. Eichberger**

tet, in einem sehr persönlichen Umfeld sehr gute Arbeit zu leisten und man auch die Perspektive hat, weiter nach oben zu kommen

**AA: Heißt das, Frau Dr. Müller, dass der Kanzlei weitere Experten willkommen sind?**

**DDr. Katharina Müller:** Wir haben nach unseren ersten sieben Jahren eine erste Phase abgeschlossen, in der wir zeigen konnten, dass das System der Kombination exzellenter Experten bestens funktioniert. Wer Begeisterung, hohe Expertise und die Freude an einem offenen, teamorientierten Arbeiten mitbringt ist uns willkommen.



**Dr. Bernhard Kall**

**Willheim Müller  
Rechtsanwälte**

Rockhgasse 6, 1010 Wien

Telefon +43 (0)1 5358008-0

Fax +43 (0)1 5358008-50

E-Mail [office@wmlaw.at](mailto:office@wmlaw.at)

Internet [www.wmlaw.at](http://www.wmlaw.at)